

Компания



ООО «Нилар»
www.neelar.com

Роботы, IIoT, industrial data mining

Автомобилестроение, ритейл,
логистика

Автоматизация интралогистики
складов и производства

Info

На рынке навигации с 2012 года
Проект стартовал в Q4 2017

Число сотрудников 6

Команда:

1. **Роман Куликов – CEO**, окончил НИУ «МЭИ», к.т.н., 10 лет НИОКР в области радионавигации, 3 года CEO технологического бизнеса
2. **Павел Власов – BDM**, окончил НИУ «МЭИ», 7 лет опыта IT продаж (Cisco, Huawei)

Финансы

Ищем инвестиции: \$200 тыс.

Стадия развития:
pre-seed, патент PCT

Свои вложенные средства:
- прибыль \$25 тыс. (выручка \$250 тыс. за разработки по навигации)
- bootstrap \$15 тыс.

На что нужны инвестиции:
пилотный проект (MVP)

Краткое описание

Программно-аппаратный комплекс Нилар предназначен для свободной навигации промышленных роботов-погрузчиков (AGV – automated guided vehicle) на открытой территории между цехами/складами. Нилар даёт возможность автоматизировать наружные операции (10..20% всех операций, \$200..400 млн.), которые до настоящего времени производятся в ручную. Наше решение – это высокоточная радионавигация, которая обеспечивается радио-маяками по периметру территории предприятия и бортовым ПО для роботов. Наша цель – предоставить интеграторам недостающее решение для полного исключения человека из рутинных операций интралогистики.

Целевой рынок

Производство автомобилей, интралогистика на терминалах ритейла и логистических операторов. Глобальный, с начальным фокусом на центральную Европу (Германия, Швейцария).

Бизнес-модель

Лицензирование бортового ПО интеграторам промышленных роботов: \$2.5к в год на одного робота.

Конкурентные преимущества

В отличие от лидера, Нилар обеспечивает работу в любых условиях видимости и освещения. В отличие от кабеля/магнитов в грунте, Нилар обеспечивает свободное перестроение маршрута. Высокий темп, хорошая точность, любое число роботов, большая рабочая зона. Роевое управление роботами, предупреждение аварий.

Текущий трекшн и вехи

- Q1'2018 35 потребителей в пайплайне,
- Q2'2018 прототип, тесты с производителем роботов, патент PCT, готовятся ещё две заявки
- Q3'2018 согласование пилотного проекта с 2 партнёрами
- Q4'2018 1..2 пилотных проекта с промышленным предприятием
- Q3'2019 продажи не менее \$10к в месяц
- Q3'2020 продажи не менее \$50к в месяц
- 2021 продажи в отрасль беспилотного транспорта
- 2021..2022 стратегическое M&A \$40..60 млн